

# MLADÁ BOLESLAV A SUPERMARKETY

Žít bez nich se nedá (!?), žít s nimi může být rizikem!

**Pavel Koubek**

Asi pětadvacet až třicet minut cesty autem na sever od jednoho z největších pražských hypermarketů - centra Černý Most - se chystá realizace jeho značně menšího bratříčka. Na jihovýchodním okraji Mladé Boleslavi v prostoru budoucí výrobně obslužné zóny „východ“ bude zahájena výstavba střediska obchodu a služeb, které v rámci boleslavského regionu spolu s dalšími, zčásti již realizovanými nebo ještě chystanými obchodními zařízeními, vytvoří nové obchodní a obslužné centrum.

Vlastní lokalizace obchodních areálů přímo na křižovatce hlavních tranzitních silničních tahů - R10 (Praha - Turnov, resp. Liberec) a I/16 (Ml. Boleslav - Jičín) - a na radiále z historického jádra města je logická a respektuje koncepci územního plánu města projednávanou v první polovině roku 1997.

Jako první zahájil v tomto prostoru provoz areál velkoobchodu Baumax (06.98 - 5.000 m<sup>2</sup> prod. plochy, 200 parkovacích stání pro návštěvníky). V současné době se na bezmála 10 ha firmou Lettenmayer & Partner připravuje I. fáze výstavby střediska obchodu a služeb, která zahrnuje velkoobchod potravin a dalších cca 21 středních a menších specializovaných nebo značkových prodejen. Celková výměra prodejní plochy činí více než 13.100 m<sup>2</sup>. Celková zastavěná plocha se uvádí 29.050 m<sup>2</sup>. Součástí celého areálu propojeného pasážemi a galeriemi je provoz multikina, který zahrnuje 14 sálů s 2.750 místy a příslušenstvím na cca 8.000 m<sup>2</sup> zastavěné plochy. V sousedství je situována čerpací stanice s prodejnou a res-

taurace pro cca 100 návštěvníků. Celková kapacita parkovacích stání v této I. etapě výstavby činí 1.175 vozů, z toho cca 40 pro zaměstnance a cca 25 pro imobilní návštěvníky.

Ve druhé fázi výstavby se pak počítá s rozšířením střediska obchodu a služeb na ploše asi 3,5 ha o dalších 5 prodejen střední velikosti (od 1.000 do 2.700 m<sup>2</sup> zastavěné plochy) o celkové výměře prodejních ploch cca 5.000 m<sup>2</sup> a dále o provoz hotelu o kapacitě asi 80 lůžek. Plochy parkovišť budou připraveny pro dalších 260 návštěvníků obchodních zařízení (z toho 10 imobilních), 30 hostů hotelového provozu a 25 zaměstnanců.

Jestliže bude nové obchodní a obslužné centrum na okraji Mladé Boleslavi realizováno v uvedeném rozsahu, stane se jistě cílem a těžištěm návštěv nejen pro obyvatele jádrového města a nejbližšího okolí, ale pro řadu projíždějících na trase do Jičína, Turnova a Podkrkonoší, do Liberce a Jizerských hor nebo do Prahy. S tím také investor počítá.

Zároveň je dobře, že tzv. východní výrobní a obslužná zóna města je kromě již realizovaných nebo rozestavěných výrobních a skladových areálů většinou subdodavatelských subjektů závodu Škoda Auto a.s. (plastikářská výroba Sommer Allibert, TRW Carr, sklad plechů a válcovaného materiálu MPL k.s., centrální sklad náhradních dílů Škoda Parts Center apod.) doplněna o funkci veřejně obslužných zařízení a to právě v prostoru vstupu do této zóny, resp. do celého města. Dostupnost těchto obchodních

zařízení jak pro zaměstnance východní výrobní zóny tak i pro obyvatele obcí v bezprostředním sousedství (Řepov, Plazy) bude znamenat zkvalitnění nabídky služeb a tím i zvýšení komfortu prostředí. Tato nabídka obchodních a odbytových zařízení možná odstraní obavy některých dalších potenciálních investorů týkající se potřeby pokrytí a uspokojení služeb pro své budoucí zaměstnance.

Na druhé straně je však třeba registrovat určité nebezpečí příliš rychlého rozvoje obchodních zařízení a zejména kvantity prodejních ploch. Mladá Boleslav má v současné době podle marketingové studie obchodní sítě vypracované firmou INCOMA s.r.o. Praha (04.98) cca 40,2 tis. m<sup>2</sup> všech prodejních ploch obchodní sítě - a to při stávajícím počtu 43,86 tis. obyvatel. Srovnání skutečných dnes již existujících prodejních ploch vykazuje v průměru cca o 20% vyšší údaj v porovnání s předpokládanými potřebami (pro města nad 20 tisíc obyvatel).

Při podrobnější specifikaci - plochy prodejen potravinářského zboží vykazují nedostatek cca 5%, prodejen průmyslového zboží však nadbytek cca 44%, spotřebního zboží nadbytek cca 48%. Současný stav vybavenosti obchodních a obslužných zařízení se zdá být z hlediska celoměstského mírně nad úroveň běžného standardu, i když místně - v jednotlivých čtvrtích města - a ve skladbě nabídky sortimentu mohou být určité výkyvy.

Konceptem územního plánu města předpokládán nárůst počtu obyvatel v průběhu



návrhového období (do r. 2010) na cca 47,9 tis. obyv., resp. ve výhledovém období (r. 2020-25) na cca 50,0 tis. obyv. můžeme porovnat s již zahájenými nebo v nejbližší (!) budoucnosti připravovanými investicemi v oblasti obchodních zařízení celoměstského významu, resp. s celkovým přírůstkem prodejních ploch. Areál PENNY MARKET na severním sídlišti - 680 m<sup>2</sup> (zahájení provozu 05.98), velkoprodejna KAUF LAND v centru severního města - 5.185 m<sup>2</sup> (v realizaci), MacDonalds - 97 m<sup>2</sup> (zahájení provozu 12.98). Těsně za severní hranicí katastru města - v Kosmonosích - je připravena výstavba velkoprodejny PRONTO - PLUS

(3.600 m<sup>2</sup> - zahájení provozu 11.98). Celkový přírůstek prodejních ploch (včetně areálu Baumax) v nejbližší době se odhaduje na cca 11,0 tis. m<sup>2</sup> a vykazuje tedy výrazně vyšší dynamiku, než možný přírůstek obyvatel města. Lze tedy předpokládat, že v r. 2000 v Ml. Boleslavi připadne na jednoho obyvatele cca 1,12 m<sup>2</sup> prodejních ploch. V případě realizace dalších záměrů obchodních nebo polyfunkčních objektů (autobusové nádraží, bývalá kasárna 9. května, pozemky v sousedství Baumaxu, ...) toto číslo ještě vzroste a stane se varovným signálem. Znamená totiž riziko - zjednodušeně řečeno - odčerpání kupní síly obyvatel, snížení

obratu prodeje a tím i efektivity provozu především malých prodejen v centru města - a tedy zmrtnění a degradace parteru především centrální historické zóny.

Právě proto, že takový výhled je velmi nežádoucí, je nutno k další podpoře a rozvoji velkoprodejen supermarketového nebo hypermarketového typu přistupovat v budoucnu s daleko větší obezřetností, než jsme si ještě před několika lety uvědomovali. Odpovědné rozhodnutí pak téměř není možné bez důkladného rozboru obchodní sítě celého města nebo samostatné marketingové studie.

*Ing. arch. Pavel Koubek  
Urbanistický ateliér U 24 s.r.o., Praha*